

# Markteintritt Osteuropa

Markteintritt Osteuropa - Der Schlüssel für den langfristigen Unternehmenserfolg

## Unser Fachwissen für Ihren Erfolg

- Vielfach bewährte Entscheidungsmatrix
- Nähe zum Kunden durch kompetentes Netzwerk in den Ländern: Polen, Tschechien, Slowakei, Russland, Ukraine, Weißrussland, Kasachstan, Kirgisistan, Moldawien
- Mitarbeiter mit russischen und ukrainischen Sprachkenntnissen und Arbeitserfahrungen in Osteuropa
- Erfolgreiche Umsetzung von mehr als 200 Marketingstrategien weltweit

## Systematischer Erfolg

Die Erschließung neuer Absatzmärkte ist eine Notwendigkeit für die langfristige Konkurrenzfähigkeit Ihres Unternehmens. Wir etablieren neue Produkte und Dienstleistungen auf heimischen und internationalen Märkten. Speziell die aufstrebenden Märkte in Osteuropa bieten mit starken Wachstumsraten die Grundlage für Ihren Erfolg. Unser Service beinhaltet die Auslandsmarktforschung, von der Export-Akademie und GiMA consult selbst entwickelte Entscheidungsraster, sowie die Begleitung bei Geschäftsreisen in das Zielland. Mit unserer umfangreichen Toolbox und unsere Erfahrung bieten wir Ihnen individuelle und maßgeschneiderte Lösung für den erfolgreichen Markteintritt.



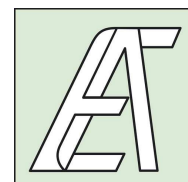
## Ihr Ziel ist unser Auftrag

Sie sind sich noch unsicher, ob Ihr Unternehmen auf einen ausländischen Markt expandieren soll? Sie kennen Ihren Zielmarkt, sind sich aber über die passende Markteintrittsstrategie im Unklaren? Sie haben Schwierigkeiten ein für Sie passendes Unternehmen oder einen Partner in Osteuropa zu finden?

Unsere Unternehmens- und

Marktanalysen erleichtern Ihre Entscheidungsfindung. Wir bieten eine umfangreiche Wettbewerbsanalyse und die Bewertung des Kunden-Produktportfolios. Auf Basis unserer Analyse erstellen wir eine konkrete Handlungsempfehlung für Sie, und setzen diese auf Wunsch gemeinsam mit Ihnen im Zielmarkt um.

Neben der klassischen Marktforschung führen wir branchenspezifische Analysen durch. Zur Bewertung des Ziel-Arbeitsmarktes können wir Sie über die Perspektiven und Rahmenbedingungen informieren. Wir übernehmen die Suche nach Personal- und Kooperationspartnern vor Ort, und den Aufbau, bzw. die Optimierung des bestehenden Vertriebsnetzes im Zielmarkt. Bei allen Aktivitäten begleiten wir Sie auf Wunsch operativ vor Ort. Auf Wunsch unterstützen wir Sie darüber hinaus bei der Vorbereitung und Durchführung von Messeauftritten in Deutschland oder dem ausgewählten Zielland in Osteuropa.



Export-Akademie  
Baden-Württemberg  
**Erfolg im  
Auslands-  
geschäft**

# Markteintritt Osteuropa

## Projekttablauf

Nach einem unverbindlichen Erstgespräch wird als Feedback die Ausgangslage des Unternehmens schriftlich durch uns präzisiert. Darauf folgt eine einleitende Analyse mit Präsentation. Der Angebotsphase und Auftragserteilung folgt eine spezifische Markt- und Länderanalyse, der sich eine Konkurrenzanalyse anschließt. Der Abgleich der produktspezifischen Rahmenbedingungen ergänzt die schon vorliegenden Informationen. Auf dieser Basis wird ein konkretisierter Umsetzungsplan ausgearbeitet. Diesem können sich auf Wunsch gemeinsame Aktivitäten vor Ort, bzw. begleitende Unterstützung beim Markteintritt anschließen.

## Modularer Toolkoffer

Sie erhalten Transparenz und Qualität aufgrund eines professionellen Projektmanagements. Der modulare Aufbau unseres Portfolios ermöglicht den Unternehmen ein Stufenmodell für den Markteintritt. So erhält das Unternehmen genau die Leistung die es benötigt, nicht mehr, nicht weniger.

## Pläne für einen Markteintritt?

Oder sind Sie sich noch nicht sicher? Dann treten Sie in Kontakt mit uns – Wir bieten Ihnen einen unverbindlichen, halbtägigen Info-Workshop an. Denn auch eine große Reise beginnt immer mit einem ersten Schritt!



## Effektiv und innovativ

- Auslandsmarktforschung
- Erstellen von Marktanalysen
- Ausarbeitung von Wettbewerbsanalysen
- Ausarbeitung von Marketing-Strategien
- Erschließung und Bearbeitung ausländischer Märkte insbesondere Osteuropa
- Konzeption und Optimierung von Vertriebsstrukturen
- Strategisches Produkt-Portfolio-Management
- Operativer Support beim Markteintritt



Waldhörnlestraße 18  
D-72072 Tübingen

Tel: +49 (0)7071-54999-20  
Fax: +49 (0)7071-54999-29

e-Mail: [info@eabw.org](mailto:info@eabw.org)  
[www.eabw.org](http://www.eabw.org)

## Ihr Vorteil

- Individuell angepasstes Stufenmodell für den Markteintritt
- Wir bieten ein kompetentes Partnernetzwerk vor Ort
- Wir arbeiten Ziel- und Erfolgsorientiert
- Kompetenter Service: Unsere Markteintrittstrategie hat sich bereit über 200 mal bewährt
- Auf Wunsch operativer Support in allen Phasen